Bitrix24 Partners



Histórias de sucesso

Corporate Intellect Solutions: crescimento por continentes com o Bitrix24

Bitrix24 Partners

Transformando desafios em crescimento

Esta é a história da Corporate Intellect Solutions, parceira do Bitrix24 dedicada exclusivamente a entregar implementações de CRM com alto impacto.

Fundada em 2016, a empresa expandiu sua presença de forma consistente pela Índia, Emirados Árabes Unidos, Canadá, Austrália e Singapura. Ao adotar o Bitrix24 como plataforma principal, a equipe desenvolveu profundo conhecimento do produto, entregou mais de 400 projetos bem-sucedidos em diversos setores e manteve crescimento constante ano após ano.

A experiência deles mostra como foco, dedicação e visão global podem transformar uma parceria em sucesso duradouro.

Introdução



Amit Trivedi, CCO

Parceiro Bitrix24 desde 2019

Quais eram suas expectativas no início da parceria?

Nossa principal expectativa era crescer sem limites. Como empresa multinacional, o Bitrix24 nos deu a oportunidade de aprender, gerar receita e expandir para múltiplas regiões, atendendo clientes com necessidades de negócio muito diferentes.

O Bitrix24 nos deu a oportunidade de aprender, gerar receita e expandir

O que motivou você a se tornar parceiro Bitrix24?

O Bitrix24 é uma plataforma de negócios unificada e acessível, adequada para empresas de todos os tamanhos. Sua escalabilidade e presença global nos levaram a construir todo o nosso modelo de serviço em torno dela.

e foi isso que nos levou a escolher o Bitrix24 como produto principal e construir nossa parceria em torno dele.

Há quanto tempo você é parceiro Bitrix24?

Somos parceiros do Bitrix24 desde 2019 e trabalhamos exclusivamente com a plataforma.

Processo de trabalho

Como você começou a vender o Bitrix24 para seus clientes?

Começamos com nossa base de clientes atual, ajudando-os a resolver desafios reais de negócio com o Bitrix24. A partir daí, expandimos para públicos mais amplos com marketing estruturado e suporte de leads do Bitrix24.

Quais ferramentas e recursos do Bitrix24 foram mais úteis para você?

Com base na nossa experiência ao longo dos anos, as ferramentas do Bitrix24 que mais fazem diferença para nós são:

- CRM
- Ferramentas de marketing
- Novos recursos de IA

Como você estrutura seu processo de atração de novos clientes hoje?

Nosso processo de aquisição de clientes é bem definido e seguido à risca:

- Apresentamos o Bitrix24 aos clientes que ainda usam outras ferramentas, agendando demonstrações personalizadas de acordo com os requisitos específicos de cada um e o setor em que atuam.
- Também atuamos na aquisição direta por meio da participação em eventos locais e globais.
- Publicamos reels e vídeos com frequência, mostrando como o Bitrix24 simplifica as operações, automatiza fluxos de trabalho e organiza os processos do negócio.
- Além disso, desenvolvemos grupos de parceiros de indicação que ampliam nosso alcance de forma orgânica.

Resultados

Quais resultados você alcançou durante sua parceria com o Bitrix24?

Por meio da nossa parceria com o Bitrix24, recebemos múltiplos reconhecimentos, incluindo o Prêmio Best Implementation Project 2021 e o selo de Authorized Training Partner.
A parceria também nos permitiu expandir para diversas regiões e fortalecer nossa presença global.

Qual impacto a nossa parceria teve no seu negócio?

Mantemos crescimento de receita de 30% ao ano desde 2019 até hoje. O Bitrix24 viabilizou nosso alcance global, a colaboração entre parceiros, a avaliação da demanda de mercado e o compartilhamento contínuo de conhecimento pelo Partner Portal.



Você pode compartilhar números ou exemplos concretos de sucesso?

- Mais de 472 projetos entregues
- Operações em mais de 7 países
- Setores atendidos: Imobiliário, Saúde, EdTech, Design de Interiores, Aeroespacial, Games, ONGs e mais de 16 setores adicionais

Vantagens da parceria

Quais são as principais vantagens que você enxerga na parceria com o Bitrix24?

As principais vantagens incluem:

- Plataforma unificada para o negócio
- Preços acessíveis
- Alta demanda de mercado
- Modelo de comissão atrativo
- Suporte confiável
- Colaboração ativa na comunidade de parceiros
- Equipe global ágil e próxima

Qual é a sua satisfação geral com a parceria?

Crescemos muito ao longo dos anos graças à parceria com o Bitrix24.

Começamos na Índia e expandimos tanto de forma virtual quanto presencial para os Emirados Árabes Unidos e o Canadá. No geral, estamos muito satisfeitos com a parceria com o Bitrix24 e valorizamos as oportunidades globais que ela nos abriu.

À medida que crescemos, vemos um grande potencial em otimizar as operações globais de parceiros, fortalecer a coordenação regional e aprimorar os mecanismos de compartilhamento de leads para abrir ainda mais oportunidades de crescimento para parceiros em todo o mundo.

Acreditamos que a evolução contínua do Programa de Parceiros o tornará ainda mais forte e relevante para toda a rede.

Conselhos e recomendações

Que conselho você daria a novos parceiros?

No mercado competitivo de hoje, novos parceiros precisam começar com dedicação total e muito fôlego.

Conselho 1

Comece sua jornada com o Bitrix24 pela sua base de clientes atual, mesmo que seja pequena.

Conselho 2

Aproveite os programas exclusivos de suporte do Bitrix24 para aprender mais rápido, gerar mais receita e crescer de forma sustentável. O novo Bitrix24 Mentor Program é um passo importante nessa direção.

Que erros você cometeu no início e como evitá-los?

No início, tínhamos pouco conhecimento de implementação e perdíamos muito tempo buscando ajuda, o que nos atrasava.

Programas de mentoria podem acelerar muito o aprendizado e a adoção do Bitrix24. Recomendamos que novos parceiros explorem o Parceiro Bitrix24 Portal para aprender mais rápido e crescer com mais segurança.



Bitrix24 Partners

Resumo do caso

Fundada em:	2019
Status de Parceiro Gold Bitrix24 obtido em:	2022
Regiões/países atendidos:	Emirados Árabes Unidos · Canadá · Índia · Reino Unido · EUA · Singapura · Austrália
Prêmios:	Best Implementation Project 2021, Authorized Training Partner

Mais de 472 projetos entregues

Mais de 20 setores atendidos

Crescimento de receita de 25 a 30% ao ano





Bitrix24© Partners

Torne-se parceiro e comece a representar o CRM mais versátil e acessível do mundo.

- Entrada gratuita
- Até 50% de comissão
- Suporte de marketing
- Leads gratuitos
- Bônus Kickstart de $1.000

Quer alcançar o mesmo sucesso com o seu negócio?

Cadastre-se no Programa de Parceiros do Bitrix24!

CADASTRE-SE

